

INVEST IN BIOMED

3^{ÈME} ÉDITION

23 Novembre 2017

9 PROJETS

- Diagnostic
- Dispositifs médicaux
- E-santé
- Médicament
 - Oncologie
 - Ischémie-reperfusion
 - Infection microbiologique
 - Orthopédie
 - Stimulation neurologique

22 INVESTISSEURS

- VC nationaux spécialisés sciences de la vie
- VC régionaux

L'expertise Invest in Biomed

ENTREPRISES

Maximiser ses chances par une bonne préparation

Rencontrer en 1 seul lieu nombre de VC qui comptent

Initier et entretenir des échanges directs avec les investisseurs et des industriels

Bénéficier du label de qualité Eurobiomed / SATT Sud-Est

INVESTISSEURS

Découvrir les meilleures opportunités d'investissement

Rencontrer des dirigeants qui comprennent vos attentes

Bénéficier de la qualité de la sélection Eurobiomed / SATT Sud-Est

Participer à un événement professionnel et convivial, favorisant les interactions

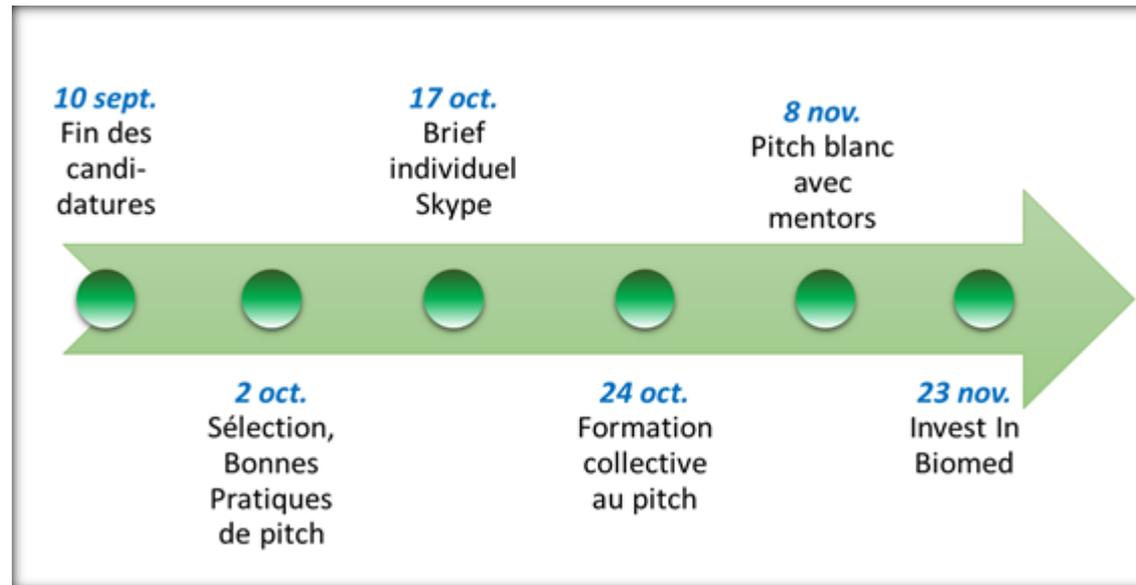
Le process Invest in Biomed

Sélection des projets

- ❖ 42 réponses à l'appel à candidatures
- ❖ 13 projets sélectionnés à l'oral
- ❖ 10 projets retenus (1 projet qui s'est désisté)

Accompagnement personnalisé de septembre à novembre 2017 :

- ❖ **Conseils** des équipes Eurobiomed et SATT Sud Est (positionnement, BP...)
- ❖ Préparation au pitch avec un **consultant dédié**
- ❖ Pitch blanc devant des **mentors** (entrepreneurs et investisseurs) du réseau
- ❖ **Feedback** vers les porteurs post-présentation, soutien aux due dil éventuelles



Balmes Transplantation

Protection des reins contre les lésions d'ischémie-reperfusion (IR), en Insuffisance Rénale Aiguë (IRA) et en Transplantation Rénale (KTx)

Enjeu

- Les lésions d'IR rénales pèsent sur la qualité et le coût des soins pour les systèmes de santé US et européens
- 30% des 500,000 patients subissant une chirurgie cardiaque développent une IRA entraînant une dépense additionnelle moyenne de \$50,000 / patient
- En transplantation, les lésions d'IR induisent une perte aiguë et chronique de fonction du greffon, qui accélère le retour des patients en dialyse et aggrave la pénurie de greffons de transplantation, causant un surcoût de \$60 milliards pour Medicare et les payeurs européens

Équipe

- 7 personnes basées à Marseille-Luminy, dont



Patrick Berna, PhD
 CEO & Founder
 20 ans de dev. Préclinique,
 Clinique et Règlementaire



Guillaume Demarne, PharmD
 BD Officer
 10 ans de BusDev pharma
 international



Activité et modèle économique

- Développement de combinaisons de médicaments matures, identifiés pour leurs effets synergiques de protection des reins contre les lésions d'IR
- Synergie de plusieurs modes d'action pharmacologiques pour traiter un mécanisme pathologique complexe
- Brevets de composition protégeant les combinaisons pendant 20 ans
- Réutilisation de Dossiers pharmaceutiques préexistants réduisant le temps, le coût et le risque liés au développement
- *Early-mover advantages* sur deux marchés (> \$1 milliard) sans option thérapeutique à ce jour

Fonds recherchés

- 2,5 m€ pour amener deux médicaments en Phase II en 18 mois



1 médicament Phase II-ready en **IRA**
 1 médicament Phase II/III-ready en **KTx**

Enjeu

2M de personnes par an dans le monde bénéficient d'une prothèse de genou. Mais ces prothèses devront toutes être changées, après 1 à 15 ans. Il n'existe aucun moyen de savoir l'état des prothèses une fois implantées.

Le dispositif Bonetag, de la taille d'une carte SIM, se glisse dans la prothèse de genou pour permettre de communiquer avec celle-ci, in vivo, grâce à la technologie RFID. Il est équipé de capteurs qui transmettent de précieuses données sur le comportement de la prothèse au cours du temps.

Activité et modèle économique

- Bonetag est un sous-traitant qui permet aux 20 fabricants de prothèses de genou dans le monde d'avoir accès à une innovation adaptable à leurs produits.
- 2 fabricants, français et australien, ont signé un partenariat avec Bonetag pour cette collaboration. D'autres discussions sont en cours avec des fabricants d'autres pays. Le marché des dispositifs médicaux implantables compte 2 millions de prothèses de genou chaque année, pour un volume de 5 milliards de dollars. Il croît constamment et aura doublé en 2030 selon toutes les prévisions.

Fonds recherchés : 2 millions d'€



Équipe

Bonetag a été fondée par 4 chirurgiens orthopédistes pour répondre au besoin de leur pratique.

- Stéphane Naudi, président de Bonetag: chirurgien orthopédique libéral
- Nazim Mehdi, Olivier May, Nicolas Fouilleron : investisseurs, chirurgiens orthopédiste

Historique : Fondée en 2014, la société Bonetag a été lauréate de plusieurs prix (CNACETI, Coup de Pousse, Prix Alfred Sauvy, finaliste concours mondial de l'innovation, Award du France Tech Transfer Invest).

Ces prix ont permis la réalisation de démonstrateurs de faisabilité, puis de prototypes qui ont convaincu la SATT AXLR d'accompagner le projet par une convention de maturation, jusqu'au dispositif préindustriel actuel.

Cell Constraint & Cancer SA

Utilisation de signaux mécaniques, non biologiques, pour traiter le cancer

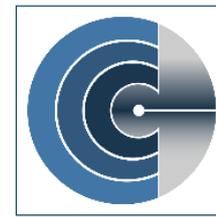
Enjeu

- Première indication : le cancer du pancréas.
- En France, en 2017 : 12 000 nouveaux cas ; 10 400 morts.
- Ensuite, d'autres indications « Unmet Needs » de la cancérologie : glioblastome (cancer du cerveau), cancer primitif du foie, etc.

Activité et modèle économique

- CC & C a publié en 2016 une Preuve de Concept (<http://journals.plos.org/plosone/article?id=10.1371/journal.pone.0152885>) montrant que la technologie brevetée, fonctionne in vivo, chez l'animal. Jusqu'à cette publication, la preuve n'avait été apportée qu'in vitro, en culture de cellules tumorales.
- L'agent thérapeutique est un « champ de contrainte » (généralisation mathématique d'un ensemble de forces et pressions appliquées à la tumeur).
- Ce « champ de contrainte » est généré par 2 dispositifs médicaux :
- Un « générateur de gradient de champ magnétique », assez proche d'une actuelle IRM. Equipement lourd ;
- Un injectable, nanoparticules ferriques qui se localisent autour de (et non pas dans) la tumeur et transforment de l'énergie magnétique en énergie mécanique (ce qu'on appelle un 'Actionneur'). Consommable à forte marge.
- Arrivée sur le marché à 5 ans.

Fonds recherchés 500 K€



CC&C

CELL CONSTRAINT & CANCER

Équipe

- Rémy BROSEL, Oncologue Médical et Physicien
- Hôpital Universitaire AP-HP, puis chercheur à Stanford (Californie)
- Industrie Pharmaceutique. CRO spécialisée en Recherche Clinique Précoce en Cancérologie.
- Fondation de Cell Constraint & Cancer en 2009.
- Actuellement, CSO de CC & C
- Barthélémy BROSEL, Licence de Lettres, Communication, Vidéo, RP, réseaux sociaux.
- PDG de CC & C
- Un "PhD" en Physique
- Une Administrative
- Un " Board " de Mathématiciens et Physiciens
- Un cancérologue US (Pr Roy Weiner, Tulane, LO)

- CC & C SA a levé 500 K€ auprès de ses actionnaires pour obtenir en 2016 la Preuve de Concept.
- New Technology Venture Accelerator (NETVA) (sélectionné par l'Ambassade à Washington) : San Francisco, Prospection VC, académiques et industriels, en octobre 2017
- Soutien d'un réseau de Business Angels de la région PACA.



C4Diagnostics

Rendre les pathogènes visibles pour accélérer le diagnostic des maladies infectieuses

Enjeu

- Accélérer et améliorer le diagnostic des maladies infectieuses courantes (infections urinaires) difficiles à détecter (Maladie du Légionnaire)
- Accélérer les antibiogrammes pour répondre à l'enjeu sanitaire majeur des multirésistances aux antibiotiques de plus en plus fréquentes

Activité et modèle économique

- Développer des kits de diagnostic destinés aux laboratoires d'analyse biologique hospitaliers et de ville
 - Screening des infections urinaires (réponse Oui/Non en 5 h vs. jusqu'à 72h aujourd'hui)
 - Antibiogrammes (5 x plus rapidement que les techniques manuelles actuelles)
 - Diagnostic de la maladie du Légionnaire (<24h vs. 7 jours aujourd'hui, et de manière plus sensible)
 - ...
- En partenariat pour la fabrication et la commercialisation des kits (principaux partenaires sécurisés)

Fonds recherchés : 3 M€

- Tranche I (0,8 M€) : premier produit sur le marché et second produit validé
- Tranche II (2,2 M€) : second produit sur le marché et essai clinique FDA

Équipe



YOUNES LAZRAK
CEO & Founder
MBA, MSc,
15 years in BD&L and in IP
(IVD field)



DR. EMILIE FUGIER
R&D Head & Founder
PhD
13 years in R&D



DIDIER NOËL
CFO
18 years in Finance & Management



DR. SAM DUKAN
Scientific advisor & Founder
ENS, PhD, HEC+
19 years in R&D



AUDREY RAIMONDO-MOULIN
R&D Engineer
MSc
14 years in R&D (IVD field)

PASCALE BOISSEL
Advisor, Finance & Venture
Strategic Committee Memb.
25 years in Finance & Venture



Advisors

HÉLÈNE PEYRO-SAINT-PAUL
Advisor, Med. Affairs
Strategic Committee Memb.



Historique

- Spin-off (technologie validée)
- Créé en 2017, 350 k€ financement initial
- 1^{ère} société à intégrer l'accélérateur de Cisbio Bioassays (acteur de référence)
- 1^{er} prix Invest Award INNOV'inMED 2017 (700+ candidats)
- Dans le trio finaliste du 9th Universal Biotech Innovation Prize (260+ candidats, 30+ pays)

MD, MBA
20+ years in Pharma/Biotech Med.
Affairs

Neurinnov

- **Constat** : Prévalence en augmentation significative et amélioration de la durée de vie des patients paraplégiques, tétraplégiques, hémiparalés, mais de nombreuses déficiences fonctionnelles sans réponse, ou pas adaptées.
- **Enjeu** : Création d'une plateforme générique de neuro stimulation pour offrir des solutions concrètes et permettre des thérapies combinables



Activité et modèle économique

A partir de son innovation protégée (2 brevets, 2 logiciels), issue de 15 ans de recherche et validée sur l'animal, NEURINNOV assure la création d'une Plateforme Générique de Neurostimulation générant des Dispositifs Médicaux Implantables Actifs exploitables à travers de multiples produits (applications médicales)

Modèle économique :

- Vente de produits pour applications médicales (commercialisation directe et/ou via distributeurs)
- Cession de produits (cession ou licensing)
- Prestations spécifiques

Fonds recherchés : 3 M€

- 2 M€ de levée + 1 M€ via projets leviers, sur une période de 3 ans
- Industrialisation (32%), Tests Cliniques (13 %), Masse salariale (55%)

Équipe

NEURINNOV comprend 3 co-fondateurs, une équipe R&D de 6 ingénieurs et des référents médicaux :

- Serge Renaux (Président) - gérant de PME dans le secteur médical.
- David Guiraud (DG) - chercheur en électrophysiologie et technologie médicale
- David Andreu (DG délégué) - enseignant-chercheur en technologie pour la santé

Grace à son équipe aux compétences complémentaires, NEURINNOV maîtrise la chaîne de valeurs (technologie, clinique, marquage CE, remboursement, commercialisation).

Enjeu

→ dans la chirurgie de la colonne vertébrale, 20 % des implants sont mal placés, avec un risque de complications pour le patient entraînant un surcout annuel de 1 milliard d'euros. Pytheas Navigation développe un outil connecté miniaturisé contenant une centrale inertielle électronique (MEMS) qui tient dans la main du chirurgien permettant de sécuriser la pose des implants en monitorant les gestes du chirurgien

Activité et modèle économique

Pytheas Navigation développe en interne le software de navigation et maîtrise les aspects réglementaires. La fabrication du hardware se fait avec des sous-traitants. La commercialisation se fait par des distributeurs existants et avec des industriels partenaires

Le **business model** s'inspire de celui des téléphones portables : un kit contenant le matériel nécessaire à la navigation sera commercialisé au prix de 40 000 € et une facturation à la consommation en fonction du nombre de vis posées à l'aide du système assurera des ventes récurrentes

Fonds recherchés : 4,15 M€

LES FONDATEURS:



Yann GLARD

Chirurgien Orthopédiste
Interne des Hôpitaux en 2000
Spécialiste de la scoliose à l'Hôpital St Joseph, Marseille



Vincent POMERO

Docteur en Biomécanique
22 ans d'expérience dans la chirurgie digitale.
Co-fondateur de Nemaris Inc.



Marc FORMAN

HEC- Direction financière, commerciale et générale.
Presse, La Provence, Métro.
Consultant dans le domaine médical

- Fondation en 2015
- Prix de l'Innovation Académie de Chirurgie en 2016
- Lauréat du Concours Mondial de l'Innovation BPI 2017

SeqOne

Next generation genomic analysis for next generation healthcare

La médecine génomique exploite les informations relatives à l'ADN du patient pour optimiser son traitement tout en allégeant le coût total des soins nécessaires. Malgré son potentiel, l'adoption de cette nouvelle approche à la médecine tarde à se démocratiser à cause du processus d'analyse qui est long, complexe et onéreux. SeqOne a été conçue par des experts de l'analyse génomique pour offrir une alternative plus rapide, plus économique et capable de gérer des grands volumes d'informations pour répondre aux exigences d'une médecine génomique en pleine croissance. Grâce à SeqOne, le temps requis pour obtenir des informations précises et directement utilisables est ainsi réduit à quelques heures plutôt que quelques jours actuellement.

Enjeu

- Rendre plus accessible la médecine génomique en levant les obstacles constitués par la complexité et le coût d'analyse des données brutes
- Permettre une exploitation plus complète des données génomiques produites par les nouvelles générations de séquenceurs (NGS) pour mieux guérir

Activité et modèle économique

- Rendre plus accessible la médecine génomique en levant les obstacles constitués par la complexité et le coût d'analyse des données brutes
- Permettre une exploitation plus complète des données génomiques produites par les nouvelles générations de séquenceurs (NGS) pour mieux guérir

Fonds recherchés : 3 millions d'€



Équipe

8 professionnels avec une forte expertise dans la biologie, la bioinformatique les systèmes informatiques en SaaS. Lauréate de nombreux prix et récompenses (iLab, ARC, etc.). Auteur de nombreuses publications sur l'exploitation de données génomique en clinique.

- Nicolas Philippe : Co-fondateur et CEO - auteur du logiciel d'analyse bioinformatique CRAC, mondialement utilisé dans le cadre d'analyses NGS, lauréat du prix Hélène Starck de la fondation ARC, Prix du jeune entrepreneur innovant (iLab), auteur de nombreux articles scientifiques
- Guillaume Buwalda: Co-fondateur et CTO - sécurité et la production de système de calcul à haute performance cloud, notamment dans le secteur bancaire,
- Jean-Marc Holder: CCO - expérience business développement incluant des missions clés chez Apple, Palm et des startups spécialisées dans le numérique.

- Lancement du projet par Nicolas Philippe et Guillaume Buwalda – 8/2014
- Premier financement via programme de maturation SATT AxLR de 300 K € - 10/2014
- Deuxième financement via programme de maturation SATT AxLR de 150 K € - 12/2016
- Constitution de la société: 05/2017
- Première version commerciale du produit: 07/017
- Première évaluation signée avec un CHU: 07/2017
- Premier accord verbal d'achat de licence: 09/2017
- Lauréat concours de l'innovation iLAB 09/2017
- Pipeline actuel : 8 licences d'évaluation et 4 négociations commerciales en cours.



Enjeu

La fibrillation atriale ou "arythmie", représente un enjeu de santé publique compte tenu de ses conséquences graves sur la santé (symptômes: essoufflement, palpitations, fatigue, mais aussi AVC, insuffisance cardiaque et décès prématuré). L'arythmie est due à de multiples petits foyers électriques anarchiques dans le cœur, lui empêchant une contraction efficace.

A l'heure actuelle les différentes thérapeutiques ne sont pas optimales (soit totalement inefficaces comme les médicaments, soit partiellement efficaces comme l'ablation). L'ablation consiste à brûler ces foyers parasites dans le cœur. Aujourd'hui il n'existe pas de méthode efficace et reproductible pour détecter précisément ces foyers.

Volta Médical a modélisé un nouveau concept de compréhension électrique de cette maladie, publié dans la plus grande revue de cardiologie mondiale (le JACC), suivi du développement d'une méthode de détection automatique assistée par un logiciel basé sur de l'intelligence artificielle avec des premiers résultats très encourageants

Activité et modèle économique

Volta Médical compte vendre le produit (software) directement aux cardiologues intéressés, aux hôpitaux et cliniques, ainsi qu'aux acteurs industriels déjà présents (sous forme de licence).

Fonds recherchés : 5 millions d'€

Équipe

3 membres fondateurs: Dr Clément BARS et Dr Julien SEITZ, tous deux cardiologues rythmologues, à l'hôpital St Joseph de Marseille, experts internationaux en arythmie complexe. Dr Jérôme KALIFA, expert international en recherche fondamentale et en modélisation des arythmies cardiaques, Théophile MOHR-DURDEZ, polytechnicien avec cursus conjoint HEC big Data for Business, expert en machine et deep Learning

Board:

- Dr Jean-David ZEITOUN, gastro-entérologue, diplômé de master en science de la santé à science Po Paris, co-fondateur de plusieurs start-up dont Inato, associé chez The Family
- Pr Eric MOULINES, grand prix de l'académie des sciences de la Fondation France Telecom 2011, professeur au centre de mathématiques appliqués de polytechnique, expert international en machine Learning, deep Learning, analyse de signal
- Dr André PISAPIA: fondateur du service de Rythmologie de l'hôpital St Joseph de Marseille, pionnier et expert international en ablation d'arythmie cardiaque

Premier brevet déposé en 2014, lauréat du prix émergence I-Lab 2015, société créée en juin 2016, premier prototype en septembre 2017, premiers tests en octobre 2017 et premier prix de polytechnique en novembre 2017

DÉVELOPPONS

ENSEMBLE

L'INNOVATION

EN

SANTÉ

Eurobiomed : le collectif des acteurs de
la santé du sud de la France

Le manifeste Eurobiomed

Nous sommes une **COMMUNAUTÉ** rassemblant innovateurs, entrepreneurs, scientifiques, éducateurs, chercheurs... avec des rêves, des aspirations et un moteur commun : **Améliorer la santé de tous et aussi vite que possible.**

Nous sommes rassemblés pour **INNOVER** et voyons le développement de nos territoires et de nos organisations sur le **long terme**, sans jamais oublier **l'amont** ou **l'aval**.

Nous pensons que la réussite passe par l'assimilation d'une triple culture - **Académique, Entreprise et Institutionnels** – et nous la revendiquons.

Nous scandons le **PRAGMATISME** dans nos actions et sommes là pour des actions concrètes et faire **gagner du temps et de l'énergie** à tous et chacun.

Pour ceux qui voudraient nous rejoindre, sachez que chacun partage chez EUROBIOMED des valeurs fortes : **rigueur, expertise, enthousiasme, engagement** mais aussi **humilité** et un vrai **sens du service**.

Notre **CRÉDIBILITÉ** passe par la qualité et l'évaluation de nos actions.

Nous créons **LOCAL** et pensons **GLOBAL**

NOUS RELEVONS ENSEMBLE DES **DÉFIS MAJEURS DE LA SANTÉ**

La médecine personnalisée, les maladies chroniques et le vieillissement, ainsi que les maladies rares portent en eux une (r)évolution majeure dans la prise en charge, dans les systèmes de soins, et dans les stratégies de recherche et développement publiques et privées. Ces défis sont pour EUROBIOMED une priorité.

Nous croyons en **LA FORCE DU COLLECTIF**. Au passage du « je » à un « nous » supérieur.

Nous sommes forts parce que nous sommes **ensemble**, dans notre altérité.

NOUS SOMMES **EUROBIOMED**

Les chiffres clés du collectif Eurobiomed en 2017

266

adhérents

dont **225**
entreprises

61

nouveaux
adhérents
en 2017

172 projets de R&D
financés

718 M€
d'investissement

140M€ levés en
moyenne chaque année par
les entreprises du pôle

12000 emplois directs
au sein de
220 entreprises membres

23

événements

+ **1800**
participants

1^{er} réseau de
diagnostic
en Europe

1^{er} cluster
positionné en
immunothérapie

Au cœur de la mission Eurobiomed

Animation du réseau et mise en relation

- Plus de 25 évènements par an, 2000 participants
- Networking
- Partage d'expériences

Support aux projets de R&D

- Montage de projets, recherche de partenaires, financement et suivi
- 1,2 milliard d'investissement
- 70 nouveaux produits et services sur le marché

Accompagner l'innovation et la croissance des entreprises

Financement haut et bas de bilan

- Réseau d'investisseurs en innovation santé
- Accompagnement global au financement de l'innovation

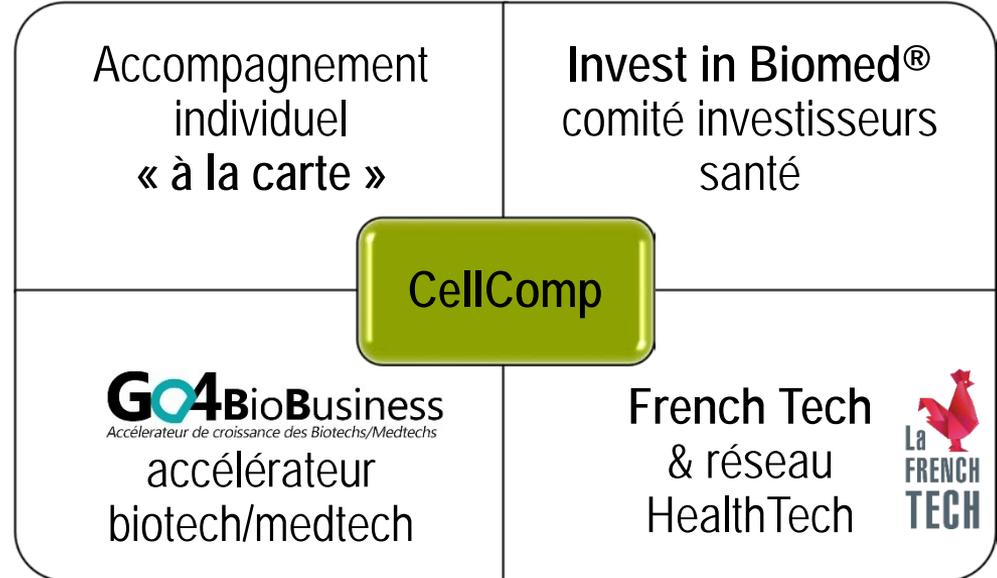
Croissance des entreprises

- De la start-up au grand groupe
- Accompagnement stratégique et commercial
- Accès à l'international
- Mentoring industriel

CellComp : Un accompagnement orienté business



- Développement stratégique, business modèle
- RH et partenaires
- Optimisation produits et enjeux réglementaires
- Développement industriel et commercial
- Financement de l'entreprise



Nos points forts :

- Des experts de la santé et du business
- La connaissance approfondie de l'écosystème
- Un réseau d'entrepreneurs, de mentors et de consultants

50 entreprises accompagnées en 2017

Eurobiomed et la SATT joignent leurs forces

Un objectif commun : la valorisation de l'innovation

- ❖ **#innovation** Accompagner les meilleurs projets
- ❖ **#valorisation** Permettre aux produits d'arriver sur le marché

Une collaboration effective et efficace

- ❖ Le pôle Eurobiomed et la SATT Sud-Est collaborent depuis l'origine
- ❖ Déjà plusieurs success stories publiques / privées
- ❖ Mutualisation de compétences et de réseaux, pour accélérer les levées de fonds

→ Naissance d'**Invest in Biomed** il y a 3 ans

SATT
SUD-EST



ACCÉLÉRONS LE TRANSFERT DE TECHNOLOGIES

Positionnement et organisation

« L'accélérateur du Transfert de Technologies » est l'acteur incontournable du développement économique régional lié à l'innovation



De l'invention à l'innovation, Ensemble, accélérons le transfert de technologies

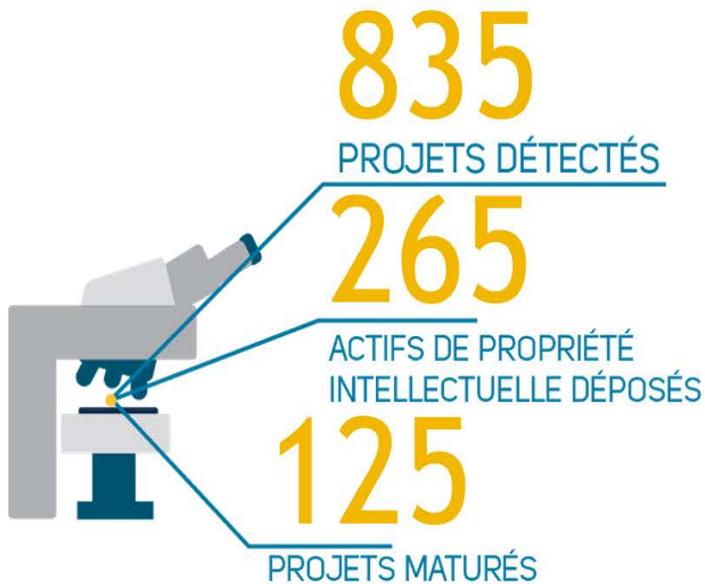
- 2 missions de la SATT Sud-Est :
 - Maximiser l'impact socio-économique des résultats de la recherche académique
 - Favoriser la création d'emplois en France, notamment dans les régions PACA et Corse
- Comment ?
 - Par le transfert de technologies innovantes, qui consiste à protéger, maturer et licencier les résultats de recherche issus des laboratoires publics des Régions PACA et Corse afin de permettre aux entreprises d'acquérir des technologies fiabilisées et mieux adaptées à leurs enjeux industriels
- Actionnaires et membres fondateurs



www.sattse.com

Projet financé avec le concours de l'Union Européenne avec le Fonds Européen de Développement Régional





DONT 15 CRÉATIONS DE START-UP

1,2 M€ LEVÉS PAR LA START-UP PIXMAP

Au 30 juin 2017

Ensemble, accélérons le transfert de technologies

SATT Sud-Est

Florent MARTIN

Responsable Communication

07 57 50 20 60

florent.martin@sattse.com

EUROBIOMED

Marie PUVIEUX

ATCG Presse

06 10 54 36 72

presse@atcg-partners.com

EUROBIOMED est soutenu par



Région
Provence
Alpes
Côte d'Azur

